



# SENIOR ACCOUNT MANAGER WEST-NEDERLAND

AP

---

Zitten commercie en ondernemerschap in jouw bloed en is elektrotechniek echt jouw ding? Wij komen graag in contact met enthousiaste Account Managers die het marktaandeel van AP in met name de Randstad helpen vergroten.

## OPDRACHTGEVER

---

AP biedt totaaloplossingen op het gebied van besturingstechniek en energie verdeelinrichtingen. Samen met onze opdrachtgevers streven we naar het beste resultaat. Achieving Perfection. Een prachtig proces dat nooit af is. Om die kwaliteit te kunnen garanderen, willen wij graag ons team uitbreiden. Wij zoeken een Senior Account Manager voor onze (verkoop)vestiging op Schiphol-Rijk die de goed lopende orderstroom op deze mooie vestiging nog verder kan doorzetten.

Vanuit Schiphol-Rijk is AP in staat haar klanten in Noordwest- en West-Nederland sneller, adequater en persoonlijker aandacht te bieden. Bovendien kan AP haar Internationale klanten een thuishaven én kantoor bieden op Schiphol. Persoonlijke aandacht, efficiënte werkprocessen en gemak voor de klant zijn tenslotte drijvers onder het streven naar perfectie voor AP.

## FUNCTIE

---

- De nieuwe Senior Account Manager gaat er mede voor zorgen dat de groeidoelstellingen van AP in de Randstad bereikt worden;
- We zoeken een echte ondernemer! Ondernemerschap toon je door kansen te herkennen en deze om te zetten naar klant specifieke oplossingen;
- Je bent zelf verantwoordelijk voor het uitwerken van een commercieel plan en een accountplan;
- Je bezoekt zowel bestaande klanten als prospects binnen het aangewezen marktsegment en je bent verantwoordelijk voor het gehele verkooptraject: acquisitie, offerte, klantbezoek, advisering, order intake, marge en leveringsvoorwaarden;
- Je inventariseert de klanttevredenheid, wensen en/of klachten, handelt eventuele klachten en claims af in overleg met de Commercieel Directeur, Jeroen van der Linden;
- Je volgt continu ontwikkelingen in de markt en deelt deze met AP.

## PROFIEL

---



- Hbo-diploma;
- Minimaal 5 jaar relevante commerciële ervaring in de elektrotechniek;
- Je bent een pragmatische zelfstarter, een “game changer” en een volwaardig adviespartner voor klanten;
- Je hebt een gedegen netwerk binnen je vakgebied waarop je namens AP kunt bouwen;
- Je bent klantgericht, hebt een ondernemersmentaliteit en bent gedreven om samen met het team van AP de doelstellingen te behalen;
- Je beheerst naast de Nederlandse taal bij voorkeur ook de Engelse taal.

## STANDPLAATS

Schiphol-Rijk, Noord-Holland

## AANBOD

- Bij de functie hoort een uitstekend salaris conform cao Metalektro;
- Omdat je gaat werken vanuit een nieuwe vestiging is er volop ruimte voor eigen inbreng en ondernemerschap;
- Je gaat werken in een enthousiast, energiek en professioneel team. Regelmatig organiseert AP leuke teamdagen;
- Je krijgt veel vrijheid en verantwoordelijkheid in deze functie: de strategie is helder en de targets zijn bepaald. Hoe je de doelen gaat halen is volledig aan jou;
- AP investeert volop in de ontwikkeling van haar medewerkers;
- Bij de functie hoort een leaseauto;
- AP en moedermaatschappij Dool Industries groeien en zijn financieel gezond.

Meer weten over het werken bij AP? Lees dan het [interview!](#)

## CONTACTPERSOON





**Naam:** Richard Bloemsma (Managing Partner)

**E-mailadres:** richard@nomilk2day.nl

**Telefoon:** 0031629239066